

80 YEARS

KOMPASS
Your route to business worldwide

**OBSTACOLE
SI SOLUTII**
pentru vanzarile
B2B



OBSTACOLE

am intrebat clientii nostri care sunt principalele “obstacole” pe care le intampina echipele lor de VANZARI

Raspunsurile, cu aplicabilitate generala, au fost:



1. NU STIM CE FIRME SA MAI CONTACTAM

cautarea online a prospectilor ne ia prea mult timp, nu gasim informatii relevante, nu gasim persoane, incercam sa vindem la firme cu potential redus de cumparare.



3. NU SUNTEM CUNOSCU TI

nu generam oportunitati online sau cereri de la firme care sa stie deja despre noi.



2. NU AVEM SUFICIENT TIMP

prezentarile, ofertele, discutiile si derularea contractelor ne ocupa tot programul, nu e timp pentru “cold-calling”.



4. PIERDEM CLIENTI

an de an, pierdem clienti, pe cei noi ii gasim din ce in ce mai greu.

OBSTACOLE

pentru vanzari
mai mari si
constante

Problemele identificate:



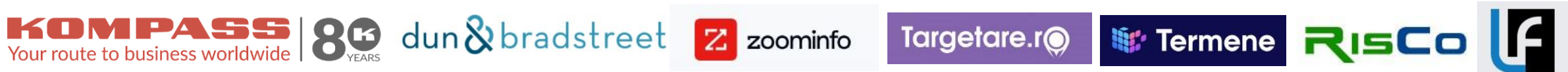
1. LIPSA DE INFORMATII UTILE SI CONTACTE RELEVANTE
2. NU SUNT GENERATE LEAD-URI PE CARE SA LE VALORIFICE ECHIPA DE VANZARI
3. LIPSA DE NOTORIETATE PENTRU COMPANIE, PRODUSELE SI SERVICIILE ACESTEIA
4. MANAGEMENT INEFICIENT AL TIMPULUI ECHIPEI DE VANZARI
5. RETENTIA CLIENTILOR

Va propunem doua SOLUTII...

1. CREAREA UNEI PREZENTE SI NOTORIETATI ONLINE EFICIENTE, IN PORTALURILE B2B



2. FOLOSIREA UNOR APLICATII SI RESURSE DE DATE PENTRU ECHIPA DE VANZARI





KOMPASS
Your route to business worldwide

BOOSTER BUSINESSPLACE

cresterea notorietatii si vizibilitatii
onlinea companiei si ofertei acesteia,
pentru atragerea de clienti noi B2B



Complet,
eficient,
personalizat,
fara stres

solutia care te pot ajuta
sa-ti cresti vizibilitatea
online, sa atragi trafic
B2B si clienti noi.

**BOOSTER
BUSINESSPLACE**

Particularitati Booster BusinessPlace



- Profil complet de companie
- Fise detaliate pentru produse si servicii
- Incarcare automata pentru portofolii mari de produse
- Clasificare detaliata pentru fiecare produs sau serviciu in parte
- Cataloage, prezentari, brosururi video
- Promovare permanenta de continut
- SEO eficient, pentru toate de mai sus
- Administrare facila

Puteti accesa o prezentare detaliata in profilul Kompass Romania din portalul ro.kompass.com

LIPSA DE PERSONAL CALIFICAT

Putem prelua:

1. ADMINISTRAREA PROFILULUI COMPANIEI

COMPLETAREA INFORMATIILOR DESPRE COMPANIE, PROMOVAREA OFERTEI DE PRODUSE SI SERVICII CU FISE DETALIAATE, PRELUAREA SI DISTRIBUIREA MESAJELOR

2. CREAREA DE CONTINUT RELEVANT PENTRU COMPANIA TA: KOMPASS

ARTICOLE, WHITEPAGES, COMUNICATE DE PRESA ETC. SI POSTAREA LOR IN PORTALURILE KOMPASS, DOINGBUSINESS.RO SI IN RETELELE SOCIALE

CONTACT TRACTOR PROIECT COMERT SRL

STRADA TURNULUI - POARTA 14 U.T.B. NR. 5
500152 BRASOV

România

Suna compania

Cere o oferta

Fax +40 268 427797

<http://tpcom.ro>

ULTIMELE PRODUSE ADAUGATE TRACTOR PROIECT COMERT SRL

PRAKLA - Utilaje p... TEREX-FUCHS - In... TEREX-FUCHS - In...

Vezi toate produsele

ADDITIONAL INFORMATION

ID Kompass	RO010236
Partener Kompass de	+ 9 ani
Abonament	Booster



KOMPASS
Your route to business worldwide

EASYBUSINESS & SALES ACCELERATOR

Prospectare inteligenta,
baza de date extinsa,
CRM complet



LEAD GENERATION



PROSPECTARE
aplicatie smart,
baza de date de 60+ milioane de
companii, facilitati avansate de
selectie si prospectare

O combinatie unica
de resurse si aplicatii!



“ALL IN ONE”

Sales Accelerator

CRM
executivi cu profile in social media*,
organigrame, alerte si stiri,
aplicatie de **MANAGEMENT**
COMPLET AL CICLULUI DE
VANZARI

pentru:
SELECTIA PROSPECTILOR,
GENERARE DE LEAD-uri,
MANAGEMENT EFICIENT AL CICLULUI DE VANZARI
RELATIA CU CLIENTII SI LOIALIZAREA ACESTORA

* include manageri ai companiilor din Franta, Italia, Spania, Marea Britanie, Germania, Elvetia, Suedia, Belgia, Tarile de Jos (Olanda), Luxemburg, cu profile in retelele sociale. Contactele din Romania vor fi disponibile incepand cu luna mai 2024.

Prospectare precisa,
date extinse,
contacte executivi,
CRM complet

**EASYBUSINESS &
SALES ACCELERATOR**

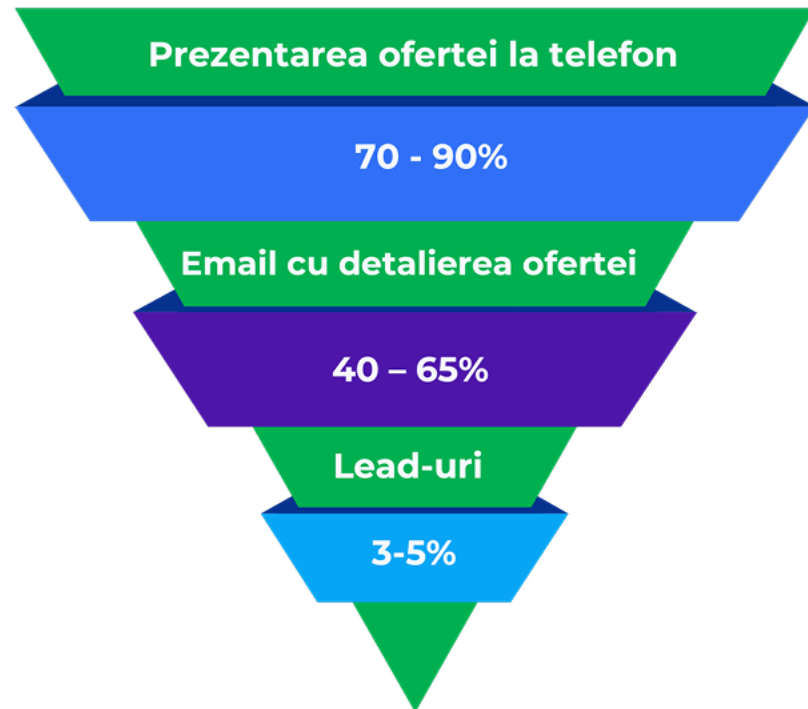
Particularitati EasyBusiness & Sales Accelerator

- 60+ milioane de companii / 950k din Romania
- Profile detaliate pentru companiile B2B
- 30+ criterii de selectie si filtrare
- Contacte ale executivilor / organigrama
- Export personalizat al datelor in XLS, PDF
- Conectare cu principalele CRM-uri
- Permite lucrul in echipa
- Management complet al ciclului de vanzari

Puteti accesa o prezentare detaliata in profilul Kompass Romania din portalul ro.kompass.com

LIPSA DE PERSONAL CALIFICAT

pentru contactarea prospectilor



LEAD GENERATION

- segmentam impreuna cel mai potrivi segment de prospecti
- 40-65% dintre prospectii tai vor primi prezentarea / oferta detaliata prin e-mail
- 3-5% vor confirma interesul de a se intalni (online sau offline) cu un reprezentant de vanzari al companiei tale
- Extindeti permanent baza de date de potentiali clienti, obtinand liste cu persoanele de decizie, conform GDPR, pe care sa le utilizati in comunicari viitoare
- Chestionare si rapoarte de campanie detaliate
- Intalniri directe UNU-LA-UNU, cu potentiali parteneri din Romania si din strainatate

**ECHIPA EXPERIMENTATA IN COMUNICAREA B2B,
PESTE 1,100 DE CAMPANII DERULATE,
55% CLIENTI RECURENTI!**

De ce
Kompas?

Solutia "all-in-one"

la cele mai bune
preturi !

Problemele identificate:



- 1. LIPSA DE INFORMATII UTILE SI CONTACTE**
baze de date extinse, contacte, segmentare precisa
- 2. NU SUNT GENERATE LEAD-URI PE CARE SA LE VALORIFICE ECHIPA DE VANZARI**
lead-uri online + contactare directa de catre vanzatori
- 3. LIPSA DE NOTORIETATE PENTRU COMPANIE, PRODUSELE SI SERVICIILE ACESTEIA**
notorietate eficienta + generare de cereri de oferta
- 4. MANAGEMENT INEFICIENT AL TIMPULUI ECHIPEI DE VANZARI**
CRM inclus, completari de date si contacte din Kompas
- 5. RETENTIA CLIENTILOR**
management al relatiei foarte facil si eficient



CONTACTEAZA-NE

pentru a atrage noi clienti B2B
chiar de astazi!

*Colegii nostri te vor ajuta sa alegi cea mai
buna optiune pentru compania ta!*

Madalina Popescu
CRM Manager

madalina.popescu@kompas.ro
0727 722 254

KOMPASS
Your route to business worldwide

Kompass Romania srl
Str. prof. Ion Bogdan nr. 4-6, etaj 3
Sector 1, 010539 Bucuresti
+40 21 3170390, office@kompas.ro